令和２（2020）年度スーパーコーチ派遣希望者ヒアリングシート

「施設園芸スーパーコーチ派遣事業」のヒアリングの際に使用しますので、下記の項目を記入願います。
受講希望の際は申込書と一緒に本ヒアリングシートを提出してください。
（※なお、記入いただいた内容は個人情報を含みますので、本事業の推進以外に使用しないことを申し添えます。）

1. 受講者氏名

現在の経営　【主な作物名】

【経営面積】

2. 「販売額１億円」についてお聞きします（当事業では、「販売額１億円」をひとつの目標としております）。

２－１　現在の概ねの販売金額を教えてください　約　円

２－２　「販売額１億円」を達成したい時期を教えてください　年後

3. 上記２の目標を達成（経営発展）するための具体策についてチェックしてください。（複数回答可）
記入欄には具体的な内容についてご記入ください。（例：プロファインダーを導入し、データに基く管理に取組みたい（取組んでいる））

既に取組んでいる	今後取組みたい		
↓	↓		
□	□	環境制御装置の導入	
□	□	炭酸ガス発生装置の導入	
□	□	生育・環境データをとりはじめる	
□	□	生育・環境データの活用方法を変更	
□	□	経営規模拡大の計画を立案	
□	□	経営規模の拡大	
□	□	栽培管理手法の変更	
□	□	パート職員や従業員への接し方の変更	
□	□	就業規則の改変	
□	□	販路の開拓・拡大	
□	□	その他（生産性の向上、省力化・低コスト化等の取組予定を具体的に記載）	

4. 今後、経営改善のため、特に学びたいと思っていることはありますか？（複数回答可）

□環境制御技術　□植物生理　□加工・6次産業化
□人事・労務管理　□マーケティング　□現場改善
□大規模経営　□広報　□自動化（機械化）
□その他（具体的に記入）

※具体的な経営計画等が策定されている場合は、参考資料として提供願います。
その他、参考となる資料がありましたら提供をお願いします。